ACTA No. GEE- 506			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN LA FORMULACIÓN DE PLAN DE NEGOCIOS FONDO EMPRENDER – ARTESANÍAS KUYAMA.			
CIUDAD Y FECHA:	Riohacha, 23 de abril de 2026.	**HORA INICIO:** 8:30 a.m.	**HORA FIN:** 12:00 m.
LUGAR Y/O ENLACE:	Centro de Desarrollo Empresarial – SBDC	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Guajira/Centro Industrial y de Energías Alternativas CIEA.	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Asesoría en la formulación de plan de negocios Fondo Emprender, diseño, producción y comercialización de mochilas – Artesanías KUYAMA.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

1. Realizar asesoría en la formulación de plan de negocios para participar en convocatorias fondo emprender.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. **Datos generales del plan de negocio**
   PLAN DE NEGOCIO: Artesanías KUYAMA.
   EMPRENDEDOR: Chiquinquira Tile Uriana.
   NUMERO CÉDULA: 1118838142
   TELÉFONO: 3126919312
   EMAIL: chiquitileu28@gmail.com

   Concepto del Negocio: Artesanías KUYAMA.

2. **Asesoría y Revisión del Plan de Negocio**: Se realiza la reunión presencial en el centro de desarrollo empresarial, previa concertación con la emprendedora, para brindar asesoría y hacer revisión del plan de negocios especial que se encuentra formulando la emprendedora.

Desarrollo de la agenda.

Se inicia la reunión de asesoría programada con la emprendedora, revisando el formato de plan de negocios diligenciado por la emprendedora con las correcciones realizadas por esta de acuerdo con las indicaciones dadas en la asesoría anterior.

Se revisan el cuadro de clientes, se realizan unos pequeños ajustes relacionados con los segmentos identificados, en donde, deben ampliar la descripción de cada grupo identificado como clientes, especialmente el cliente distribuidor o comprador mayorista, así mismo, ampliar la información relacionada con las cualidades del mismo. Se hacen algunos ajustes igualmente en el cuadro del problema identificando las necesidades por cada grupo de cliente. El cuadro de competencias se encuentra completa y con información clara de los competidores relacionados. Se realiza una mejor descripción y detallada del cuadro del proceso técnico del producto, describiendo cada actividad realizada hasta que el producto es entregado al cliente. En conjunto con la emprendedora se trabaja el cálculo de la capacidad instalada mensual para la producción, identificando que la capacidad es de 125 unidades.

En el item de descripción del proyecto se deben realizaron los ajustes, y ya se encuentra definida claramente la propuesta de valor, así como el factor diferencial, lo cual se describe en este mismo cuadro. Se relaciona la figura bajo la cual se formalizaría la emprendedora en Cámara de Comercio, que es como persona natural con establecimiento de comercio, y se relacionan cada uno d ellos trámites necesarios a realizar con los cuales se debe cumplir para la adecuada apertura del negocio, se relacionan los costos y días de trámite, ya para finalizar se relacionan las estrategias de comunicación a través de las cuales se va a dar conocer el negocio, así como los canales de distribución que se tendrán para llegar al cliente, se definieron directamente en el formato y se asignaron valores para la realización de estos, igualmente, se revisaron los costos de producción. De acuerdo con la capacidad instalada, comenzamos a trabajar en las proyecciones de ventas, para las cuales se tiene en cuenta las temporadas altas y bajas, así como la capacidad de producción y las ventas que actualmente maneja la emprendedora con su unidad de negocios.

Finalmente se agendan las tareas de acuerdo con las observaciones y correcciones realizadas durante la asesoría, por lo que se procede a enviar el formato trabajado al correo de la emprendedora para que esta realice los ajustes y avances solicitados y remita nuevamente el archivo al correo de la orientadora una vez cumplida la actividad.

CONCLUSIONES

Se brindó asesoría en la formulación de plan de negocios Fondo Emprender, se realizó explicación a la emprendedora de los puntos a trabajar y se hizo revisión de informe de evaluación, se dan indicaciones claras y específicas para hacer las correcciones correspondientes al trabajo desarrollado.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Enviar las correcciones solicitadas en el formato de plan de negocios correspondiente.	27/04/2026	Chiquinquira Tile Uriana.	Chiquinquira Tile.

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

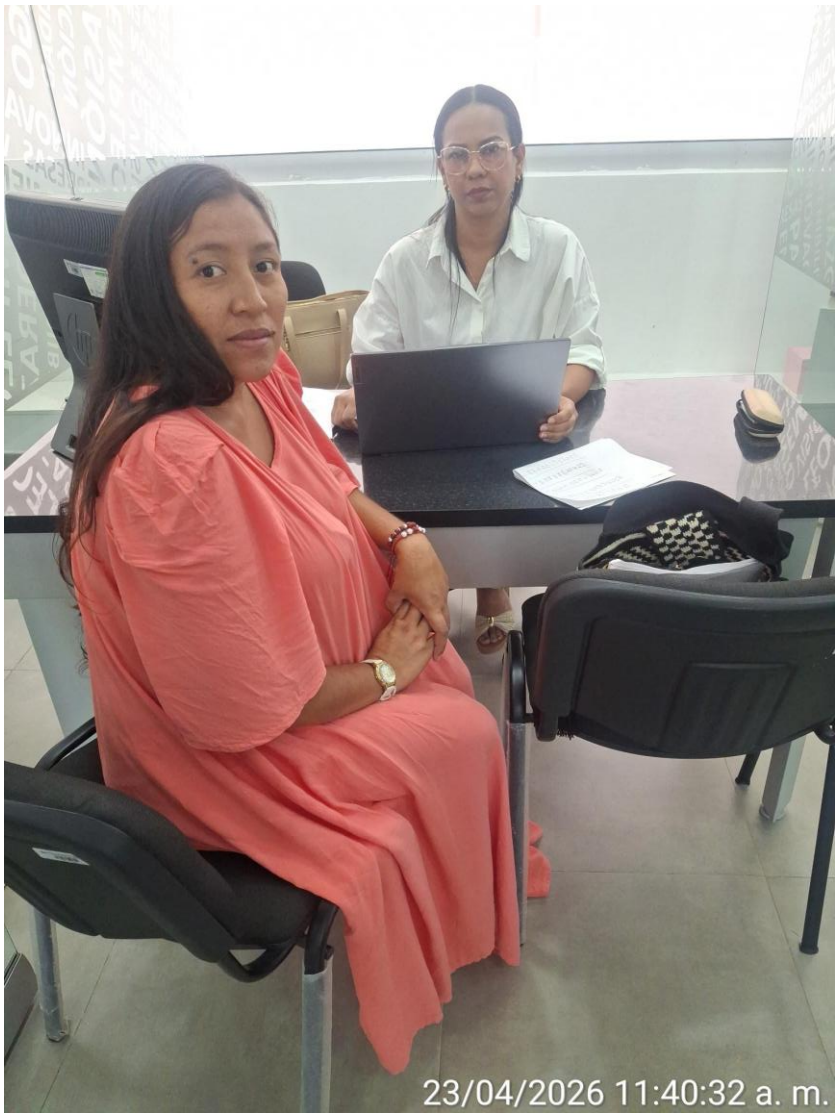
NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Chiquinquira Tile Uriana.	Emprendedor	SI	Ninguna	Chiquinquira Tile
Jully López Romero.	SBDC - SENA	SI	Ninguna	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Powered by CamScanner

ANEXOS

Evidencia reunión de asesoría



Fuente: López J. (23 de abril de 2026). Reunión de asesoría formulación plan de negocio Fondo Emprender, sala SBDC, Riohacha.